

Teleconferinta - Prezentarea rezultatelor financiare preliminare 2024

Participanti din partea Companiei ANTIBIOTICE SA Iasi:

Cornelia MORARU - Director Executiv Tehnic si Productie

Paula COMAN - Director Executiv Financiar

Ovidiu BATAGA - Director Executiv Vanzari Nationale

Darius AGAFITEI - Director Executiv Dezvoltare Afaceri si Vanzari Internationale

Stefania ALEXANDRU - Director Executiv Planificare Strategica si Managementul Portofoliului

Intrebari si raspunsuri

- **George Toader**

Intrebarea 1: Puteti oferi mai multe detalii despre cheltuielile de consultanță și cele cu despăgubiri, amenzi și penalități?

Raspuns:

Paula Coman

In legatura cu cheltuielile de consultanta sunt de 400.000 de lei, este vorba de consultanta pentru proiectele europene in derulare, este vorba despre 3 proiecte, cel de investitii si doua pe pregatire profesionala pe resurse umane, iar in legatura cu despagubiri, amenzi si penalitati, este vorba de suma de 300.000 lei, este un litigiu intre Antibiotice si un fost administrator, care s-a finalizat cu plata sumei de 300.000 lei

- **George Toader**

Intrebarea 2: In situatia în care SUA vor impune tarife majorate la importuri, cum intenționați să abordați noua situație?

Raspuns:

Darius AGAFITEI

Din informatiile vehiculate in presa, peste tot, informatiile detinute de noi si de la parteneri, nu avem o informatie clara cu privire la impunerea unor tarife la importurile de medicamente. Se refera la alte tipuri de produse, dar nicidecum la medicamente. In conditiile in care vor fi astfel de discutii, vom discuta cu partenerii si vom vedea exact, in functie de intern, ce avem de facut.

- **George Toader**

Intrebarea 3: Cum decurg investițiile pentru care în iunie 2024 ați tras împrumutul de la banca europeană de investiții și în context ce detalii ne puteți oferi si despre ajutorul de stat pentru investiții primit în 2023.

Raspuns:

Cornelia MORARU

Referitor la proiectul finantat prin HG 807/2014, vorbim de capacitatea de productie, ambalare si depozitare sterile, solutii si topice, prima parte de investitie in depozitare s-a finalizat. Depozitul de produs finit a fost finalizat la sfarsitul anului 2024, iar in luna ianuarie a primit si autorizarea inspectiei Agentiei Nationale a Medicamentului. Celelalte 2 proiecte pe solutii si topice sunt contractate si sunt in desfasurare dupa un plan bine definit. Solutiile sterile vor fi finalizate in 2028, iar topicele sterile jumatatea anului 2026.

- **Ciprian Nedisan**

Intrebarea 1: Care este motivul pentru care ati diminuat profitul bugetat pentru 2025 si 2026 comparativ cu ce ati estimat anul precedent?

Raspuns:

Stefania ALEXANDRU

Pentru anii 2025, 2026 si 2027 am revizuit previziunile pe partea de venituri, care s-au cascadat pana la nivel de profit avand in vedere premisele de la care am pornit, rebugetarea pentru perioada urmatoare, deci, impactul practic in profit fiind dat de resezarea structurii de vanzari pentru perioada 2025, 2026, 2027.

- **Ciprian Nedisan**

Intrebarea 2: 27% din CA este realizata de produse de la parteneri iar aceste vanzari au inregistrat o crestere mai mare decat cele vandute din productie proprie. Ar fi un avantaj pentru @Antibiotice daca ar produce intern o parte din acestea?

Raspuns:

Stefania ALEXANDRU

Tot ce inseamna venituri realizate prin produse realizate pe alte site-uri, se refera la produse care nu sunt in acest moment compatibile cu fluxurile actuale de productie, deci nu ar putea fi aduse intern, dar sunt produse necesare sistemelor de sanatate aflate in trenduri terapeutice, pe care dorim sa le adresam si sa le dezvoltam in perspectiva.

- **Ciprian Nedisan**

Intrebarea 3: Cate puncte procentuale din cele 25% (vanzari America de Nord) sunt realizate in SUA?

Raspuns:

Darius AGAFITEI

Cea mai mare parte a vanzarilor este realizata in Statele Unite, doar in Canada este un procent foarte mic. Deci putem spune ca aproximativ 100% din vanzarea noastra se deruleaza pe piata Statelor Unite.

- Daniela Mandru

Intrebarea 1: Referitor la aceste tarife. Cum ati dedus ca aceste tarife nu se aplica pentru medicamente? Eventualele tarife crescute nu se aplica si pentru medicamente?

Raspuns:

Darius AGAFITEI

Din informatiile vehiculate in presa, in articolele de specialitate, informatiile de la partenerii nostri care sunt prezenti acolo si care urmaresc evolutia oricarei decizii, nu am fost informati ca exista vreo referire cu privire la taxarea medicamentelor din Uniunea Europeana. Urmarim indeaproape aceste informatii, ne informam zilnic despre orice discutie ce are referire la importurile din Statele Unite, piata Statelor Unite fiind una din cele mai importante pentru noi.

- Daniela MANDRU

Intrebarea 2: Revenind la proiectiile pe 3 ani, pana in 2027, ce a determinat aceasta revizuire a veniturilor? Adica, care ar fi triggerul principal?

Raspuns:

Stefania ALEXANDRU

Triggerul principal este reprezentat de evolutia consumului in toate teritoriile ATB. Acestea nu au avut ritmurile previzionate anterior, in plus au fost anuntate diferite elemente fiscale care ne pot influenta si astfel, am considerat ca o abordare mai prudenta a indicatorilor pentru urmatoarea perioada este mai buna.

- Daniela MANDRU

Intrebarea 3: Care ar fi aceste elemente fiscale care va pot influenta?

Raspuns:

Stefania ALEXANDRU

Nu le am in acest moment disponibile la mine, dar le putem furniza ulterior.

- Daniela MANDRU

Intrebarea 4: Referitor la bugetul pe 2025, haideti sa discutam despre viitorul apropiat. Ne puteti spune, la vanzarile pe domestic si international, care este ritmul de crestere an pe an, 2025 fata de 2024, in bugetul dumneavoastra?

Raspuns:

Ovidiu BATAGA

Ok, am sa intervin eu pentru acest raspuns. Pentru piata domestica din Romania avem setata in veniturile din vanzari o cifra de afaceri de 476 milioane lei comparative cu anul trecut cand s-au realizat 421 milioane lei, deci o crestere de 12,8%, aproximativ 13%. In piata de generice, ca tot spuneati anterior de premisele pe care le-am asumat, genericele, cu ele ne comparam in general evolutiile, au inregistrat un ritm de crestere de 9%. Deci,

incercam prin strategii si fundamente, prin toate canalele de vanzari, sa fim cel putin peste piata, daca nu chiar mai consolidati de atata.

Darius AGAFITEI

Pe pietele internationale noi am propus o crestere de 10%. Este superioara ritmului mediu al pietei mondiale de generice si este superioara teritoriilor pe care noi le-am vizat pentru dezvoltarea ulterioara. Din punctul meu de vedere suntem intr-un ritm, asa cum ne-am propus noi in planul de afaceri The Future Together, pentru a atinge obiectivele 2029-2030, pe care le-am setat.

- **Daniela MANDRU**

Intrebarea 5: Daca nu ma insel, acum trecand la alt subiect, la investitii, daca nu ma insel, cel putin, daca ma uit pe excel si pe buget si Capex-ul prognozat pentru perioada 2025-2027 a fost modificat, respectiv, a fost crescut fata de strategia 2030. Corect? Ne puteti da niste detalii, va rog?

Raspuns:

Cornelia MORARU

Da, a fost crescut datorita faptului, ati vazut si dumneavoastra in presa, ca anul trecut au fost depuse mai multe proiecte in cadrul proiectului STEP si in acest an vom depune pana in august, proiectul de cercetare INOVA si proiectele de fabricatie de produse critice. Permanent aceasta a fost strategia si de aceea am marit valoarea investitiilor pe urmatoorii ani.

- **Daniela MANDRU**

Intrebarea 6: Dar proiectul pe critice nu era deja prins?

Raspuns:

Cornelia MORARU

Deci, v-am prezentat anterior si v-am vorbit de proiectul prin finantarea Ministerului de Finante prin HG 807/2014 se numeste Capacitatea de productie, ambalare si depozitare produse sterile, solutii si topice. Acest proiect este un alt proiect pe care, asa cum ma repet, il vom depune in acest an pentru a fi aprobat, deci aici vorbim despre acel proiect de 99 milioane euro de care ati auzit in presa.

- **Daniela MANDRU**

Intrebarea 7: Acei 99 milioane de euro, cu obtinerea surselor nerabursabile. S-a mai inregistrat vreun proiect in acest sens?

Raspuns:

Cornelia MORARU

Nu. Despre asta discutam, dar deocamdata nu este aprobat, este un termen de depunere a proiectului in acest an, 2025.

- Daniela MANDRU

Intrebarea 8: Ne puteti spune care ar fi termenul de depunere al proiectului?

Raspuns:

Cornelia MORARU

Luna august 2025. Termen dat de Ministerul de Investitii si Proiecte Europene.

- Daniela MANDRU

Intrebarea 9: Anul trecut, ati venit putin sub buget, nu putem comenta foarte mult pe acest lucru tot din cauza de vanzari si cred ca cel mai mult in ultimul trimestru al anului trecut. Ce anume s-a intamplat, de fapt, cred ca pe piata internationala nu v-ati realizat targhetul?

Raspuns:

Darius AGAFITEI

Nu, ne-am realizat obiectivele pe piata internationala, dar va dati seama, sunt factori care influenteaza si piata internationala. Noi ne-am realizat obiectivele chiar si in conditiile in care depindem foarte mult de autoritati, autoritatile din fiecare tara unde noi vrem sa inregistram produse. Trebuie sa luati in calcul lucrul acesta, sunt factori care nu depind neaparat numai de noi si incercam impreuna cu partenerii sa avem acele timeline-uri pe care noi le-am setat in planurile noastre. Dar obiectivele au fost indeplinite in piata internationala.

- Daniela MANDRU

Intrebarea 10: Stiti, acum daca facem o comparatie cu ce se bugeta anterior pe anul 2027 si cu ce se bugeteaza acum, la nivel de profit net este o diferenta de 21% in minus, si atunci intrebarea urmatoare ar fi: mai aveti acel target de dublare a profitului pana in 2030?

Raspuns:

Stefania ALEXANDRU

Da, ne apropiem de acea tinta. Nu am modificat tinta de 2030 in acest moment, inca lucram la tinta de dublare pana in 2030, dar consideram ca pentru perioada imediat urmatoare 2025, 2026, 2027 acestia sunt indicatorii pe care ii putem asuma.

- Daniela MANDRU

Intrebarea 11: Pentru anul acesta ati bugetat investitii de 204 milioane Ron, corect?

Raspuns:

Paula Coman

Cu tot cu rambursarile de credit. Pentru anul 2025, 93,3 milioane lei este bugetul de investitii iar cu tot cu rambursari este 104,11 milioane lei. Pentru anul 2027 este 210 milioane lei cu 179 milioane lei.

- Daniela MANDRU

Intrebarea 11: Si anul acesta care sunt cele mai importante investitii?

Raspuns:

Cornelia MORARU

Dupa cum va spuneam, este proiectul finantat - Capacitatea de productie, ambalare si depozitare produse sterile, solutii si topice, deci acum ne focusam pe cele doua site-uri de fabricatie, sectia de topice sterile, dupa cum v-am spus suntem in termen de derulare a contractelor si sectia de solutii sterile, proiect a carui prime etape se desfasoara in acest an.

- Daniela MANDRU

Bine, multumesc mult!